

Sales Specialist

Jeśli chcesz do nas dołączyć, skorzystaj z formularza kontaktowego na stronie www.inmarketing.pl/rekrutacja lub wyślij CV na adres rekrutacja@inmarketing.pl

Pamiętaj o [zawarciu klauzuli](#) „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez InMarketing Krzysztof Gorecki, ul. Wodna 15/14, 61-782 Poznań, w celu przeprowadzenia procesu rekrutacji.”

Co cechuje idealnego kandydata/kandydatkę?

- Posiada rozwinięte umiejętności interpersonalne oraz analitycznego myślenia
- Posiada umiejętność identyfikacji potrzeb klientów
- Posiada doświadczenie sprzedaży usług z obszaru marketingu internetowego
- Wykazuje znajomość technik sprzedażowych
- Wykazuje samodzielność w działaniu
- Jest dyspozycyjny/dyspozycyjna min. 25 godzin tygodniowo

Co będzie należało do Twoich obowiązków?

- Aktywne poszukiwanie potencjalnych klientów
- Praca nad ofertami dla klientów
- Budowanie i utrzymywanie relacji z klientami
- Nawiązywanie nowych kontaktów biznesowych
- Realizowanie planów sprzedażowych
- Wspieranie procesu sprzedażowego [InMarketing](#)
- Sporządzanie raportów i analiz dotyczących sprzedaży
- Analizowanie rynku usług marketingowych

Co oferujemy?

- Praca w biurze w centrum Poznania
- Znakomitą atmosferę w młodym i ambitnym zespole (średnia wieku to 24 lata!)
- Samodzielność w realizowaniu zadań
- Szkolenia wewnętrzne z zakresu marketingu i sprzedaży oraz budżet na własny rozwój
- Wynagrodzenie składające się z podstawy i premii sprzedażowych - wszystko w Twoich rękach!