



## Junior Sales Specialist

Podstawowe zadania:

- Przygotowanie baz danych klientów.
- Praca nad ofertami dla klientów.
- Realizowanie planów sprzedażowych.
- Wspieranie procesu sprzedażowego InMarketing.
- Nawiązywanie nowych kontaktów biznesowych.
- Sporządzanie raportów i analiz dotyczących sprzedaży.
- Analizowanie rynku usług marketingowych.
- Uczestniczenie w spotkaniach z klientami.
- Udział w burzach mózgów.

Wymagania i preferencje:

- Dyspozycyjność min. 20h tygodniowo.
- Mile widziane doświadczenie na podobnym stanowisku - sprzedaż, prospecting.
- Rozwinięte umiejętności analitycznego myślenia.
- Chęć do ciągłego rozwoju i zwiększania swoich kompetencji.
- Umiejętność identyfikacji potrzeb Klientów,
- Wysoki poziom kultury osobistej i umiejętności interpersonalnych.
- Wysoki poziom organizacji pracy i zarządzania czasem.
- Samodzielność w działaniu.
- Mile widziani studenci studiów z dziedziny marketingu, zarządzania lub komunikacji.
- Mile widziana aktywność studencka - koła naukowe, organizacje studenckie.

Oferujemy:

- Elastyczny grafik pracy dopasowany do zajęć na uczelni.
- Staż w biurze w centrum Poznania (ul. Wodna).
- Znakomitą atmosferę w młodym zespole.
- Dużą samodzielność w realizowaniu zadań.
- Szkolenia wewnętrzne z zakresu marketingu i sprzedaży.
- Określoną liczbę godzin w miesiącu, którą poświęcamy na rozwój swoich umiejętności oraz budżet na rozwój własny.
- Dostęp do szerokiej bazy kursów, książek i materiałów szkoleniowych.
- Jak przystało na branżę kreatywną, u nas też czekają comiesięczne integracje i dni z pizzą. :)

**Skorzystaj z formularza kontaktowego na stronie:** [www.inmarketing.pl/rekrutacja](http://www.inmarketing.pl/rekrutacja)

**Lub napisz na adres:** [rekrutacja@inmarketing.pl](mailto:rekrutacja@inmarketing.pl)